



Verslag Lezing op 9 september bij Van Gils Automotive.



Locatie: Spiegelstraat 6, 2631 RS te Nootdorp

We werden door de gebroeders Patrick en Sascha van Gils en de heer Bart Schadee verwelkomt met thee/koffie en koek in de receptie van hun bedrijf.

De heer Bart Schadee nam ons mee naar een vergaderruimte waar we, door het bijplaatsten van stoelen, met 34 leden het ontstaan en het ontwikkelen van het bedrijf werd verteld.

In het verleden was het bedrijf gevestigd aan het industrieterrein van de Binckhorst in Den Haag. Den Haag wilde het kwijt en andere steden wilde ook geen sloopbedrijf in hun regio. Dan moet je met een heel goed plan, een goede lobby, doorzettingsvermogen, juristen en procedures, de strijd tegen onbegrip onwil en machtswellustelingen winnen. Het is een mooi verhaal dat als resultaat had een bedrijf dat zeer modern en toonaangevend is en een begrip in de Haagse regio.



In februari 2013 heeft men de grond in de "Hebron" (een wijk van Pijnacker/Nootdorp) kunnen bemachtigen en 1 juli 2014 heeft de wethouder met de meeste tegenwerking (voortschrijdend inzicht) de opening verricht.

De branche is in de loop der tijd van 5000 bedrijven, door sanering, teruggebracht naar 400 bedrijven die zorgen voor een 95 tot 97% recycling van materialen. De in het verleden opbrengst van de verwijderingsbijdragen van f 275,00 is nu € 15,00. Dit omdat er een verdienmodel is ontstaan door de onderdelen verkoop. Van Gils verkoopt +/- 500.000 onderdelen per jaar.

Die verkoop, daar draait het bedrijf op.

#### **Dit met een visie:**

Promoten van het gebruik van gebruikte onderdelen met:

Goede garantie voorwaarden.

Perfekte green lijn.

Levering binnen 24 uur.

Niet goed-geld terug.

Continue bijscholing en verstand van zaken.

Professioneel verkoopapparaat.



#### **De onderdelen verkoop:**

Online voorraadstelsel.

Geprijsde onderdelen, voorzien van gedetailleerde info en foto's.

Aansluiting op verschillende onderdeel-aanvraagstelsel.

5 verkoopmedewerkers continu online.

Webshop.

Inkoop van "zuivere" voertuigen.

#### **Op zo'n manier is ondernemen topsport.**

Dit in samenwerking met leden van de branche, fabrikanten en wetgevers.

### Trots is het bedrijf op:

Het is ook een opleidingsbedrijf voor mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt.

Gemiddeld neemt het bedrijf 6 personen per jaar op en probeert ze weer zo ver te brengen dat ze regulier werk kunnen gaan verrichten. B.v. als vorkheftruckchauffeur.

“Winnaar ondernemersprijs Pijnacker/ Nootdorp 2014”



### Indrukwekkend was de rondleiding door het bedrijf.

Meer dan 80.000 onderdelen op voorraad en zo gecodeerd dat zoeken naar dat ene onderdeel geen uren duurt.

Alles staat gestickerd in het gigantische magazijn.

De locatie is gekoppeld aan het onderdeel, zoals het in het computersysteem is vermeld.

Hierdoor lijkt alles door elkaar te staan. En dat is ook zo, en geen probleem.



Buiten stonden de gedemonteerde of nog te demonteren voertuigen.

Dan zijn de onderdelen die voor de verkoop bestemd zijn al gestickerd. (zie motorkap)



In de werkplaats worden de voertuigen ontdaan van de diverse vloeistoffen.

Denk daarbij aan de diverse oliën, koelvloeistof, ruitensproeiervloeistof, remvloeistof en het aircosysteem.

Dit moet uiteraard volgens de regels worden afgevoerd. (de benzine is voor eigen gebruik.)

De gehele werkplaats en enkele risico plaatsen b.v. opslagtanks hebben een vloeistof dichte vloer.





De verkoop verloopt voor het grootste deel via het internet, maar verkoop aan de balie is ook mogelijk.



De avond werd afgesloten met diverse soorten fris en vers vruchten sap. Dit ging vergezeld met kaas wordt en snoeptomaatjes.



Aan het einde van de avond kregen Bart, Sascha en Patrick van de voorzitter elk een mooie fles wijn.

Als blijvend aandenken had Ton een exclusief schaalmodel met het ATC-logo.

Zoals al eerder vermeld, als je er niet bij was heb je weer veel gemist.

Voor verslag en foto's:

Arie van Doorn